



## Offerta per le Procedure Concorsuali

# MamaCap in breve

---

## MamaCap

---

**MamaCap** è una **piattaforma di investimenti focalizzata su prodotti illiquidi, distressed e special situations** nel mercato italiano, specializzata nell'individuazione, strutturazione e gestione di investimenti in crediti in sofferenza in **conto proprio** e per primari investitori quali *Hedge Funds, HNWI e family office*.

**MamaCap** si propone quale controparte amichevole nei confronti delle procedure concorsuali, agendo quale **acquirente di crediti commerciali, crediti fiscali e crediti in contenzioso** (e.g. azioni di responsabilità, revocatorie), ovvero quale **assuntore di concordati fallimentari ex art 124 lf** con il duplice obiettivo di velocizzare la chiusura delle procedure massimizzando la valorizzazione dell'attivo a favore dei creditori.

**MamaCap** è un *subservicer* regolata ai sensi dell'**art. 115 TULPS**.

## Il nostro Focus

---

- 1 **Crediti Commerciali**
- 2 **Crediti Fiscali (IVA, Ires, Irap)**
- 3 **Crediti vs Procedure Concorsuali**
- 4 **Crediti Litigiosi**

### Approccio sartoriale, volto ad ottemperare i desiderata degli Organi della Procedura

- Eliminazione totale dei rischi connessi agli attivi ceduti (**operazioni pro-soluto**)
- Possibilità di agire quale **assuntore di concordati fallimentari** ex art 124 lf
- Disponibilità a condividere i risultati dell'operazione tramite appositi meccanismi contrattuali di condivisione dei profitti (c.d. **earn-out**)

# Track Record

**MamaCap** nasce come *spin-off* di un *team* di professionisti con lunga esperienza nel settore del *corporate* e *structured finance* e del settore NPLs.



**Aurelio Maniscalco**, già AD di LIO Capital, gruppo di investimento specializzato nel settore NPLs, con oltre € 1,4 mld di crediti in gestione (GBV) ed oltre € 400 mln di *equity* investito, precedentemente ha ricoperto ruoli di primo piano in istituzioni bancarie quali **Lehman Brothers, Mediobanca e Natixis** nell'ambito del *corporate finance*.



**Paolo Buono**, Dottore Commercialista, fondatore e AD di **Officium NPLs**, *special servicer* specializzato nella gestione giudiziale e stragiudiziale degli NPLs con oltre € 2,5 mld in gestione, vanta un'esperienza trentennale nel modo della finanza d'impresa e dei crediti in sofferenza.



**Gregorio Marinaro**, già AD di Cross Factor S.p.A., intermediario finanziario ex art. 106 TUB, specializzata nell'acquisto e gestione crediti, acquisita nel 2016 dal Gruppo Lindorff (ora Intrum Italy, *partnership* tra Intesa Sanpaolo ed Intrum), vanta un'esperienza ultra trentennale, nella gestione e nel recupero crediti.

## Operazioni concluse (NPLs e Corporate)



■ Corporate Finance ■ NPLs

## Attivi Gestiti (NPLs)



■ Ipotecari ■ Chirografari

# Le Opportunità offerte alle Procedure

---

1

## Acquisto pro-soluto di Crediti Commerciali

- Crediti di difficile recuperabilità, che prevedono lunghe e costose azioni monitorie per il recupero da parte della Procedura
- 

2

## Acquisto di Crediti Fiscali, anche futuri, per consentire una rapida chiusura della Procedura

- **Crediti IVA** maturati in corso di procedura, o nel periodo precedente, già chiesto o da chiedere (cessione crediti futuri) a rimborso a seguito della chiusura delle procedure o negli altri casi previsti dall'art. 30 DPR 633/72
  - **Crediti Ires ed Irap**, maturati in ragione di maggiori acconti versati o di ritenute d'acconto subite nel corso della procedura
- 

3

## Acquisto pro-soluto di Crediti vs altre Procedure Concorsuali

- **Crediti ammessi al passivo di altre procedure concorsuali**, sia chirografari che privilegiati, il cui recupero è incerto nella tempistica, di norma lunga, e nell'ammontare
- 

4

## Acquisto pro-soluto di Crediti Litigiosi

- **Crediti litigiosi**, quali azioni di responsabilità e revocatorie, il cui recupero è incerto e comunque soggetto a lunghe ed onerose cause legali, con rischio di soccombenza
- 



## Vantaggi per la Procedura

Accelerazione dei tempi di chiusura della Procedura, anche attraverso operazioni di concordato fallimentare con assuntore ex art 124 lf

Eliminazione dell'alea e dei costi connessi alla gestione di tali attivi e focalizzazione sulla valorizzazione degli attivi di maggior rilevanza (immobili, rami d'azienda, marchi)

Massimizzazione dell'attivo realizzato, a beneficio della massa dei creditori

Possibilità di beneficiare dei risultati dell'operazione tramite appositi meccanismi contrattuali di condivisione dei profitti (c.d. **earn-out**)

# Il Processo di investimento

Passi	Tempistica	Attività
1 NDA	1-2 giorni	<ul style="list-style-type: none"><li>◦ Firma dell'<b>Accordo di Riservatezza</b></li></ul>
2 <i>Due Diligence</i>	7-10 giorni	<ul style="list-style-type: none"><li>◦ <b>Analisi delle informazioni</b> necessarie per la valutazione dell'Operazione, sulla base di una lista precondivisa</li></ul>
3 <b>Offerta Irrevocabile d'acquisto</b>	3 giorni	<ul style="list-style-type: none"><li>◦ <b>Offerta Irrevocabile d'Acquisto</b> corredata da bozza di contratto, in modo che la Procedura possa valutare il complesso degli accordi proposti oltre al prezzo</li></ul>
4 <b>Approvazione da parte degli organi della Procedura</b>	Tempistica soggetta alle necessità degli organi della Procedura	<ul style="list-style-type: none"><li>◦ <b>Approvazione dell'Offerta</b> ed assegnazione</li></ul>

**MamaCap offre un processo snello ed efficace, con minimo aggravio di tempo e risorse per la Procedura, con l'obiettivo di sottoporre un'Offerta Irrevocabile d'Acquisto entro 15 giorni dall'avvio delle trattative**

# Contatti

**MamaCap Srl**

**Dott. Aurelio Maniscalco**  
***Amministratore Unico***

Viale Regina Giovanna, 12  
20129 Milano

T: +39 02 49717354

@ [info@mamacap.it](mailto:info@mamacap.it)

